

# Gegarandeerd een schoon hockeyveld voor twee jaar

## Silica Nova en Ton de Rooij reinigen samen (semi)watervelden

**Algen en watervelden: het lijkt een onlosmakelijke combinatie. Lijkt, want Silica Nova en Ton de Rooij hebben elkaar gevonden op weg naar een oplossing. De twee aannemers reinigen sinds 2014 (semi)watervelden volgens een eigen principe. Die aanpak werpt zijn vruchten af: inmiddels zijn tientallen watervelden door het hele land al succesvol gereinigd.**

Auteur: Nino Stuivenberg

Hoewel Ton de Rooij voornamelijk bekend is om zijn werkzaamheden op het gebied van tennis, heeft het bedrijf één ding gemeen met Silica Nova: beide zijn gespecialiseerd in kunstgrasvelden. Via die weg kwamen de twee bedrijven medio 2014 dan ook in contact, vertelt Bastiaan Doornewaard van Silica Nova. 'Wij werkten destijds op hardcourt tennisbanen onder dezelfde hoofdaannemer, toen de hele problematiek rond semiwatervelden de kop opstak. Ik ben toen met René van Vliet van Ton de Rooij in gesprek gegaan over deze kwestie en we hebben gedachten uitgewisseld over mogelijke oplossingen voor de algenproblematiek.'

### Goede samenwerking

Samen trokken zij de conclusie dat reiniging goed mogelijk was. Doornewaard: 'Watervelden zijn kostbaar; die wil je niet al na een paar jaar vervangen vanwege algen. Goede reiniging is dan wel noodzakelijk. Van Vliet gaf aan dat Ton de Rooij hiervoor een geschikte machine had staan. Zijn visie sprak mij bovendien erg aan, dus zijn we gaan

samenwerken.' Eind 2014 namen Silica Nova en Ton de Rooij de proef op de som met een pilot op een semiwaterveld bij HC Nieuwkoop. Ze opereren dus samen en niet los van elkaar. Doornewaard: 'We vullen elkaar aan en kunnen elkaar op een mooie manier versterken. Dat werkt een stuk beter dan concurreren.'

De resultaten van de pilot waren direct goed en dat was eigenlijk geen verrassing, vertelt René van Vliet. 'Ik loop zelf al bijna dertig jaar rond op tennisbanen en dan weet je wat zo'n ondergrond nodig heeft. We hebben in 2014 zelf al eens een waterveld gereinigd bij MHC Leusden. Vlak daarna vroeg Silica Nova ons voor dit semiwaterveld bij HC Nieuwkoop. Sindsdien werken we goed samen.' Het veld bij Nieuwkoop heeft in november 2017 zijn tweede reiniging gehad, wat betekent dat de reiniging ruim drie jaar meekon.

### Uniek in de markt

Voor het reinigen van een waterveld hebben de

twee bedrijven een verdeling gemaakt, waarbij ieder een eigen specialisme heeft. Ton de Rooij reinigt het waterveld met een eigen machine, waarna Silica Nova het vuil afvoert en bovendien nieuw zand aanbrengt. Doornewaard: 'Wij voeren het slib af; dat bestaat uit algen en zand. Die lading gaat met onze vrachtwagen naar de recycling. Vervolgens komt er tien tot vijftien ton nieuw zand op het veld.' De hele klus wordt gemiddeld in vier dagen geklaard, afhankelijk van het type waterveld. Dat is dubbel zo lang als bij de concurrentie, erkent Doornewaard. 'Zij reinigen meestal in twee dagen en zijn goedkoper. Daar staat tegenover dat wij de enige in de markt zijn die twee jaar garantie durven te bieden op een schoon veld.' Die garantie kan nog oplopen tot vier jaar als clubs een onderhoudscontract afsluiten bij Silica Nova. Zoals gezegd begonnen Silica Nova en Ton de Rooij in 2014 met hun eerste veld. Toen daar succes geboekt werd, ging het balletje rollen via mond-tot-mondreclame. Doornewaard: 'Datzelfde jaar hebben we nog twee velden gedaan en in

### De aanvraag op patent voor de machine loopt inmiddels



De machine waarmee gewerkt wordt.



Afvoer naar een container buiten het veld.

sneltreinvaart volgden er meer. In 2015 reinigden we er tien en in 2016 twintig. We spreken dan over semiwatervelden én watervelden. Vorig jaar, in 2017, hebben we in totaal zelfs veertig velden gereinigd. We verdubbelen tot nu toe dus jaarlijks. Dit jaar verwachten we weer ruim veertig velden; het einde van de groei is nog niet in zicht. De clubs zijn tevreden en dat is natuurlijk het belangrijkste. Doornewaard meldt verder dat ook de concurrentie op de hoogte is. 'Als zij een veld niet schoon krijgen, prijzen ze ons aan. Betere reclame is er niet.'

#### Lichtgewicht

Een succesvolle aanpak in algenbestrijding, dat

roept uiteraard vragen op over de manier van reinigen die men bij Ton de Rooij toepast. Van Vliet licht een tipje van de sluier: 'De machine werkt volgens het principe "klein maar intensief". We hebben een machine die makkelijk transporteerbaar is en weinig weegt, waardoor de druk op de ondergrond beperkt is. Onze machine weegt duizend kilo, aanmerkelijk minder dan bij concurrenten die soms met machines van wel vierduizend kilo werken.' Een ander voordeel is dat de machine continu kan blijven werken. Met een toevoerslang wordt schoon water gepompt, terwijl een andere slang het vuil afvoert. Deze slang kan tot 25 meter buiten het veld in een riool of container gebracht worden. De machine blijft dus altijd op het veld.

#### Patent

De machine waarover we schrijven, is in principe een doorontwikkeling van alle kennis die Van Vliet in huis heeft, opgedaan bij meer dan dertig jaar reiniging van tennisbanen. De machine is een Shibaura die opgebouwd is met diverse speciale componenten. Voorop is een reinigingsdek gemonteerd met een aantal roterende sproeiers en een uniek afvoersysteem. Met de juiste druk op de sproeiers levert dat een schoon veld op.

De aanvraag voor patent op deze machine loopt inmiddels, aldus Van Vliet. 'We hebben nu drie van deze machines en zijn nog steeds druk aan het bouwen, zodat we onze capaciteit verder kunnen verhogen. Je merkt in de markt dat veel aannemers zoekende zijn naar een oplossing tegen algen, maar vaak op een verkeerde manier. Vaak worden de machines dan namelijk groter en zwaarder. Wij werken juist andersom en hebben nu een mooie lichtgewicht oplossing gevonden.'



Be social

Scan of ga naar:

[www.Fieldmanager.nl/artikel.asp?id=17-7522](http://www.Fieldmanager.nl/artikel.asp?id=17-7522)