



Donar Groen is al bijna 25 jaar leverancier van handgereedschappen en persoonlijke beschermingsmiddelen. Het bedrijf staat bekend om het uitgebreide assortiment, de kwaliteit van de materialen en de snelle levertijden. 'Wij hebben altijd alles op voorraad', zegt Ralph van der Hulst. 'Toch nemen we niets mee naar de beurs.'

Auteur: Heidi Peters

'Wij willen inhoudelijk in gesprek!'

Donar Groen toont kennis van zaken tijdens GTH

Felco, Silky, Bahco, DeWit, Fiskars, Fort, Freund, Spear & Jackson – zomaar een greep uit de tientallen merken waarvoor je bij Donar Groen terecht kunt. Ralph: 'Wij richten ons volledig op handgereedschappen en persoonlijke beschermingsmaterialen. Dat heeft ons een grote en goede naamsbekendheid bezorgd en daardoor kunnen we ook kritisch zijn op wat we wel en niet opnemen in ons assortiment. Het moet namelijk van goede kwaliteit zijn en de beschikbaarheid, dus de levertijd, moet goed zijn. Inmiddels hebben we ongeveer duizend artikelen in ons assortiment.'

Ruimte voor gesprek en advies

Van deze duizend artikelen krijg je als bezoeker niets te zien tijdens GroenTechniek Holland, al ligt wel voor iedere bezoeker een catalogus klaar. 'Onze producten zijn bekend bij elke hovenier. En hoewel een volle stand met veel gereedschappen aantrekkingskracht heeft, vooral voor de aankomende hovenier, gebruiken wij de ruimte liever om rustig met bezoekers in gesprek te gaan', legt Ralph uit. 'Wij hebben dit tijdens de Groene Sector Vakbeurs, eerder dit jaar, ook zo aangepakt en dat is ons goed bevallen. Mijn vader en ik hebben beiden een groot netwerk en op de beurs komen deze samen. Dat is fijn, omdat mijn vader in 2020 afscheid neemt en ik het bedrijf dan voortzet.'

Verstand van gereedschap

Donar Groen staat niet meer te kijken van

bijzondere vragen. 'Dat willen we tijdens GroenTechniek Holland nog meer benadrukken: dat wij weten wat we in huis hebben, waarvoor het dient én hoe je de gereedschappen het beste kunt gebruiken. Dat klinkt logisch, maar dat blijkt het in de praktijk niet altijd te zijn. Om onze kennis over te brengen, geven wij rondleidingen aan leerlingen en studenten van groenopleidingen. Hierbij komt ook gereedschapsleer aan bod, tijdens de rondleiding en in onze eigen cursusruimte.'

Klimaatincidenten

Donar Groen krijgt vragen uit de markt waarbij een beroep wordt gedaan op zijn kennis, flexibiliteit en snelle levertijden. Zo kwamen er spoedorders binnen vanwege klimaatincidenten. Op Schiermonnikoog leverde Donar Groen binnen een dag de benodigdheden voor het opruimen van het strand, nadat een schip containers kwijtgeraakt was, en na de orkaan op Sint-Maarten moesten er met spoed opruimmaterialen op de luchthaven van Eindhoven geleverd worden.

Bij Donar Groen kijken ze ook niet meer op van vragen over persoonlijke beschermingsmiddelen voor het veilig verwijderen van de eikenprocessierups, of over ergonomisch handgereedschap voor mensen met een lichamelijke beperking. Ralph van der Hulst: 'Ik zou zeggen: kom even bij ons langs! Wij staan klaar voor vragen en adviseren u graag.'



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/article/30434/wij-willen-inhoudelijk-in-gesprek